法人向け | 発注企業のためのIT調達の可視化プラットフォーム

Crystal Procurement Engine

供給を知る。解決先を探す。
動きを読む。

企画・推進：一般社団法人 日本二アショア開発推進機構

運営：株式会社機構マネジメント

Crystal Procurement Engine の概要

発注企業のための、IT調達の可視化プラットフォーム。

Crystal Procurement Engine（CPE）は、全国の地方システム会社のチームのスキル・希望単価・稼働可能時期を可視化し、
課題に合うチームを探して面談を依頼できる、IT調達の可視化プラットフォームです。

未来在庫の見える化

いま稼働中のチームも含めて、「何ができて、いつから、どの価格帯で組めるか」が一つにつながって見える。

未来の開発体制を先回りして描くための情報です。

240社以上
発注企業との案件実績

11年分
単価・スキルデータの蓄積

※ 当機構およびTeleworks（案件応募型サービス）の運営実績（2026年8月時点）

Crystal Procurement Engine が可視化する3つのこと

供給を知る。解決先を探す。動きを読む。この3つを、一つのプラットフォームで可視化します。

01 供給を知る

未来在庫

どんなエンジニア・チームに、いつから相談できるか

全国の地方システム会社が公開するエンジニア・チームのスキル・希望単価・稼働可能時期を、検索・比較できます。いま稼働中のチームも含めて、数か月先の体制を先に考えられます。

※ 掲載は地方システム会社（法人）のみ。個人のフリーランスは掲載していません。

主な機能：稼働可能時期・希望単価の表示／チーム・個人の検索閲覧

02 解決先を探す

課題起点検索・AIマッチング

自社の課題に対応できるチームはどこか

技術名が固まっていなくても、調達の課題を起点に対応できるチームを探せます。案件を入力すれば、AIが適合度をスコアで提示。気になる相手には、そのまま面談を依頼できます。

主な機能：自動マッチング／オファー（面談依頼）

03 動きを読む

Crystal Insight

どんなスキル・チームに関心やオファーが集まっているか

「役割別エンジニア単価情報」とコラムに加え、今後はCrystal Procurement Engineの検索・閲覧・オファーの動きから読む調達動向レポートを、Crystal Insightとしてお届けします。

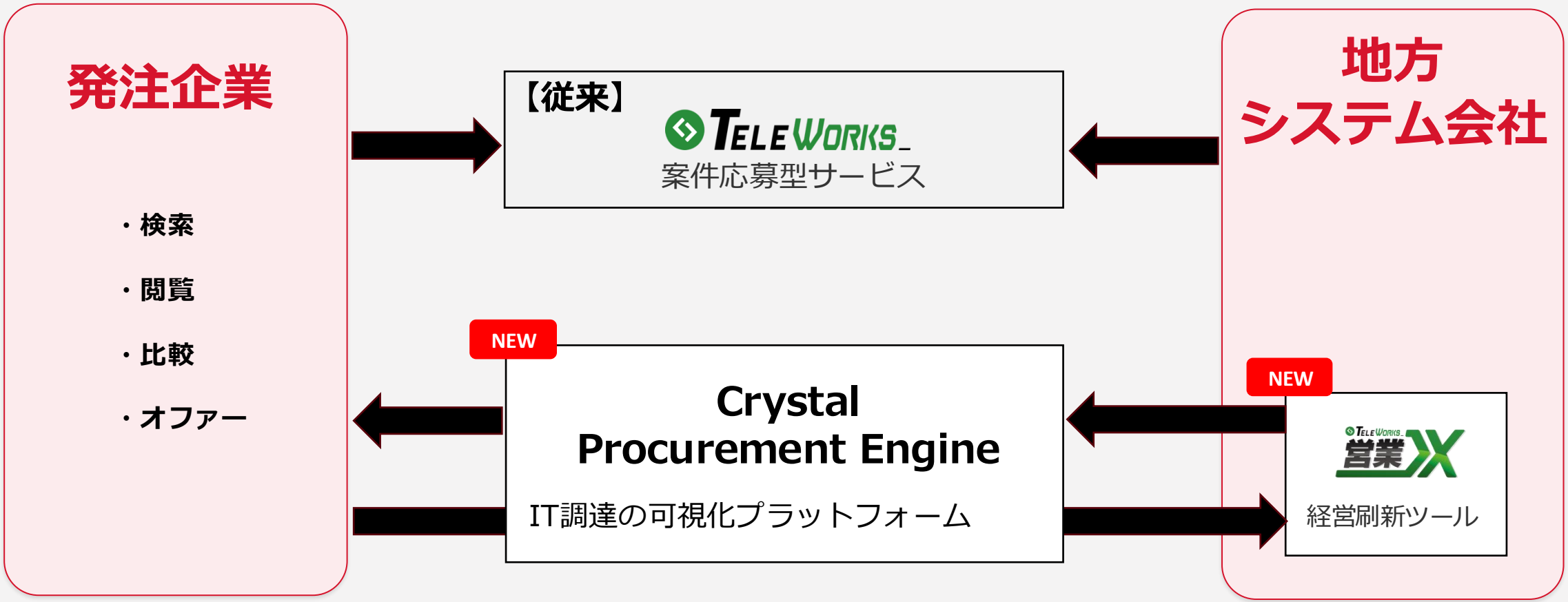
提供中：役割別エンジニア単価情報 2026年下期版（9月16日発行）／コラム

Crystal Insightで動きを読み、Crystal Procurement Engineで供給を知り、解決先を探す。

Crystal Grid 全体像

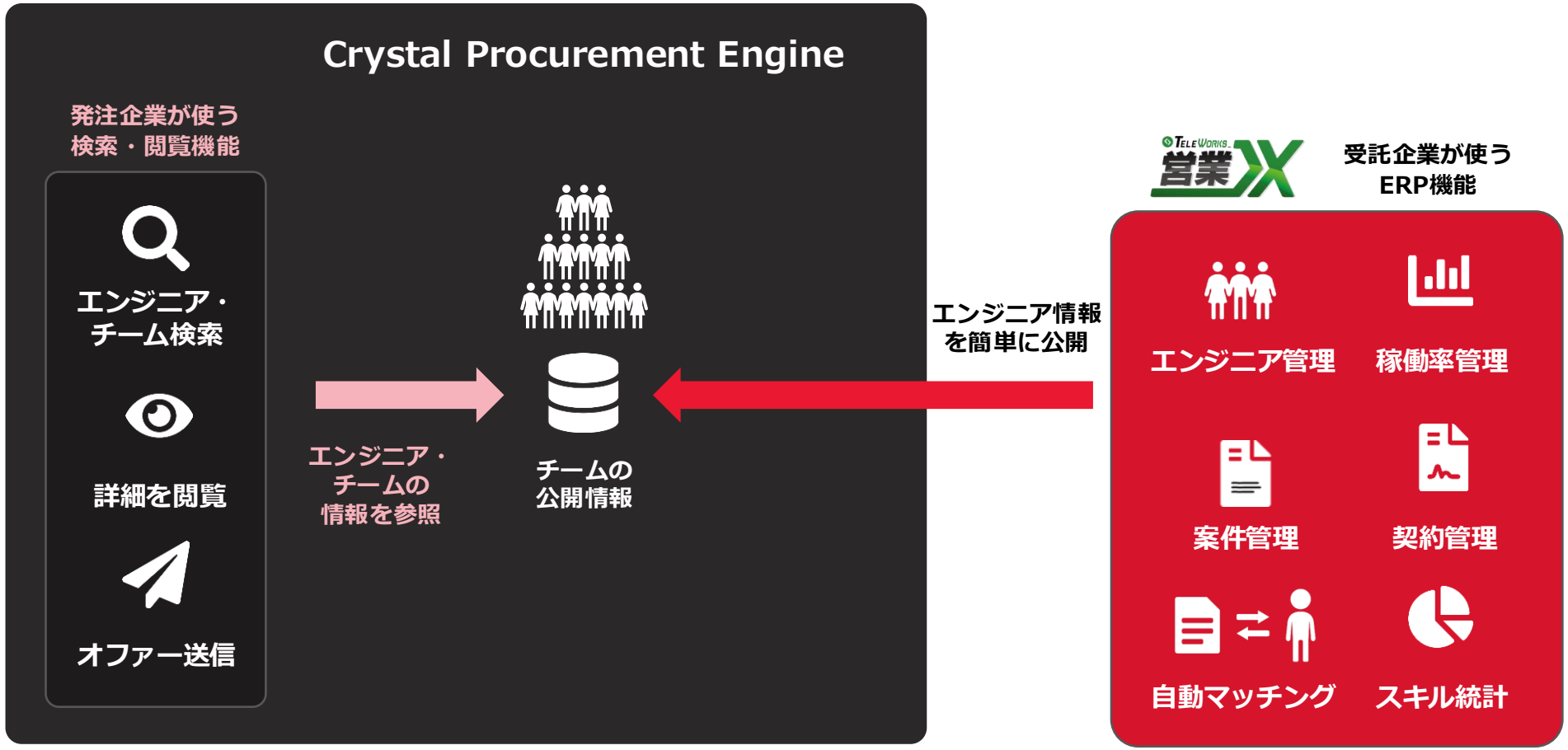
本サービスは、Crystal Grid の発注企業向け新基盤。
従来の「案件応募型」に、直接オファーの仕組みを追加。

＜Crystal Gridのサービス構成＞



Crystal Procurement Engine 可視化を支える仕組み

受託企業向けの経営管理機能が、公開情報の厚みと鮮度を支えています。



・受託企業は、稼働率・契約・スキル統計の管理に、この機能を日常的に活用

・実務で使われるからこそ情報が継続的に更新され、スキル・希望単価・稼働状況の公開情報の厚みと精度が高まる

・発注企業は、いま稼働中のチームも含めて稼働可能時期と希望単価を把握でき、数か月先の体制について先に相談できる

Crystal Procurement Engine の活用場面

いまの調達条件の確認から、次の開発体制の検討まで。

なぜ、いまか

AI駆動型開発で少人数・短サイクルになるほど、開発体制の組み替えは増えます。
案件が決まってから探し始める調達では、もう間に合いません。
だから、誰に・いつから相談できるかが常に見えている状態が、標準装備になります。

単価の目安を知りたい、新しい開発パートナーを探したい、数か月先の体制を考えたい。検討の段階に合わせて、候補情報をご覧いただけます。

調達単価の相場把握・既存取引の妥当性検証

単価レポートで傾向を把握し、候補の希望単価やスキルを確認。いまの調達条件を見直す材料にできます。

新規パートナーの開拓

スキル・経験・実績を見ながら、これまで接点のなかった地方システム会社を検討できます。

中長期を見据えた開発体制の先行確保

候補の稼働可能時期を確認し、数か月先の開発体制について先行して相談・調整できます。

ほかの活用テーマ

従来型システムの運用・保守コストの見直し ｜ 特定ベンダーへの依存からの脱却／調達先の複線化 ｜ 業務システムの刷新・マイグレーション
AI駆動型開発の導入・推進 ｜ 開発の内製化／自社エンジニアの補完 ｜ 特定のテーマはなく、まずは市場を把握したい

Crystal Procurement Engine の特徴（1/4）

スキルの可視化から、AI分析、オファー送信まで一つのプラットフォームで完結します。

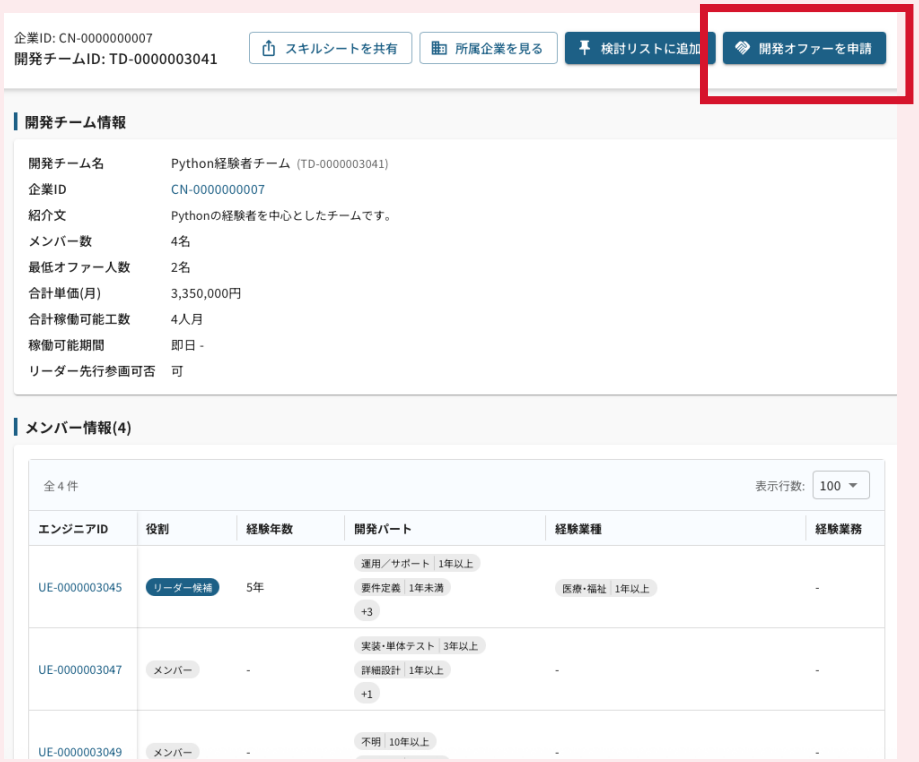
未来在庫の見える化

現在稼働中の候補も含め、稼働可能時期と希望単価を確認。いつから相談できるかが分かり、数か月先の体制について先に打診できます。



オファー機能

気になる企業・チームに面談依頼を送れます。オファー後の進捗確認や面談の日時調整まで、システム内で完結します。

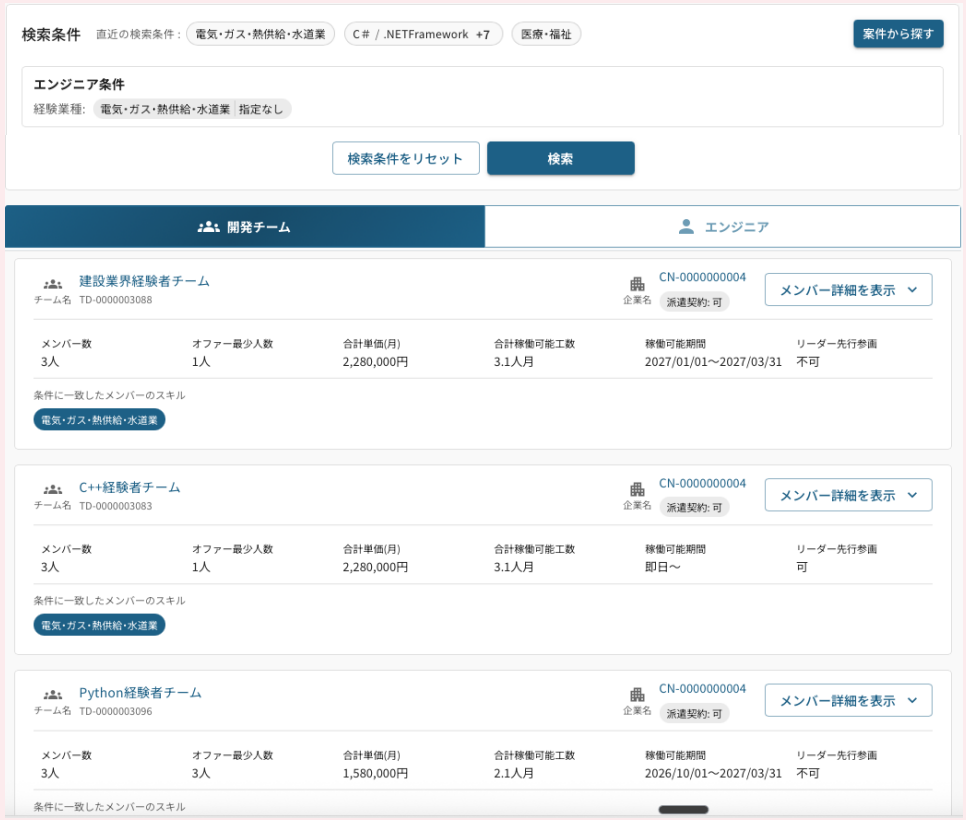


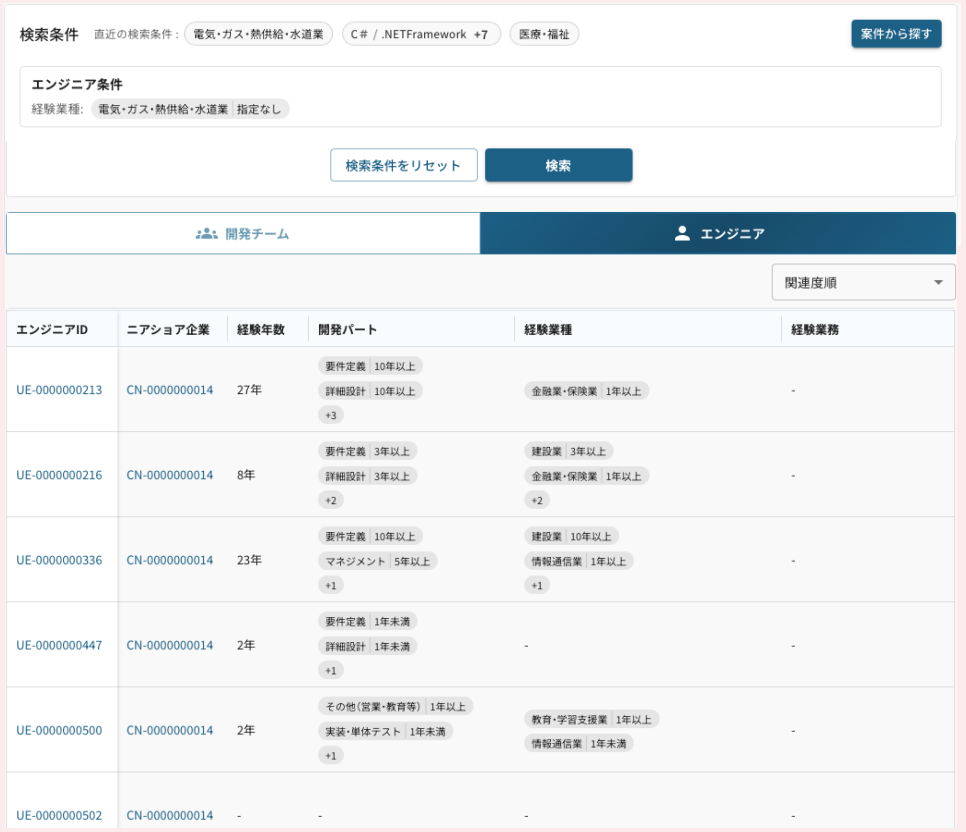
Crystal Procurement Engine の特徴（2/4）

スキルの可視化から、AI分析、オファー送信まで一つのプラットフォームで完結します。

チーム・個人の検索閲覧

エンジニア個人だけでなく、チーム単位でもスキル・経験・実績を検索、閲覧できます。





Crystal Procurement Engine の特徴（3/4）

スキルの可視化から、AI分析、オファー送信まで一つのプラットフォームで完結します。

自動マッチング機能

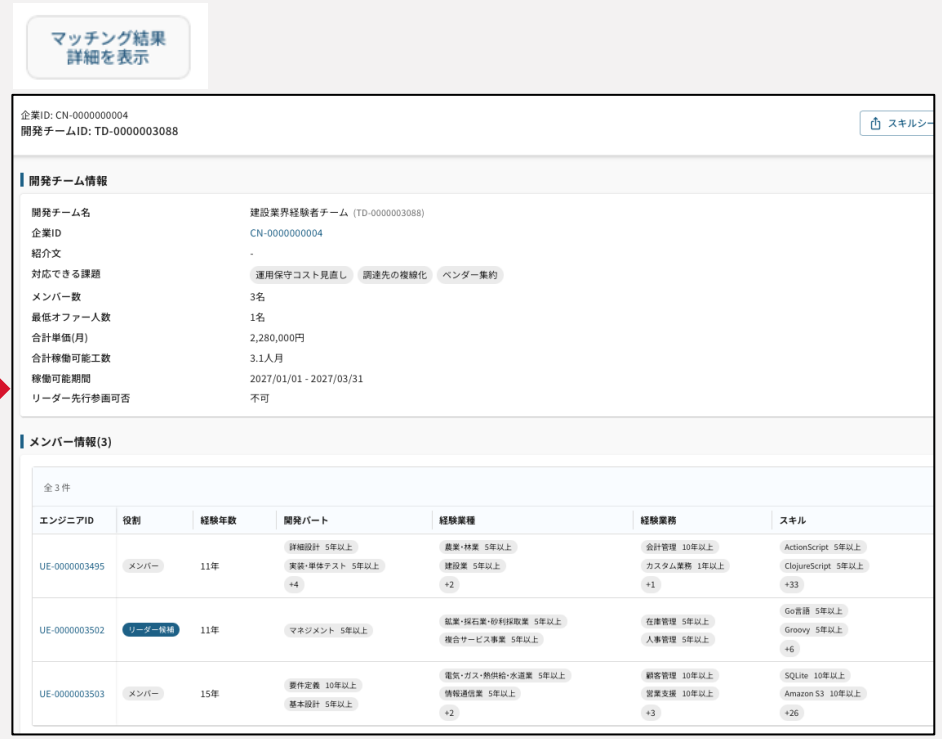
※ マッチングスコアは比較検討を助ける目安です。最終的な判断は、面談で業務内容や条件を確認したうえで行ってください。

案件情報を入力すると、AIが要求スキルを自動抽出し、候補ごとの適合度をスコアで提示します。



案件内容を記載orコピペ





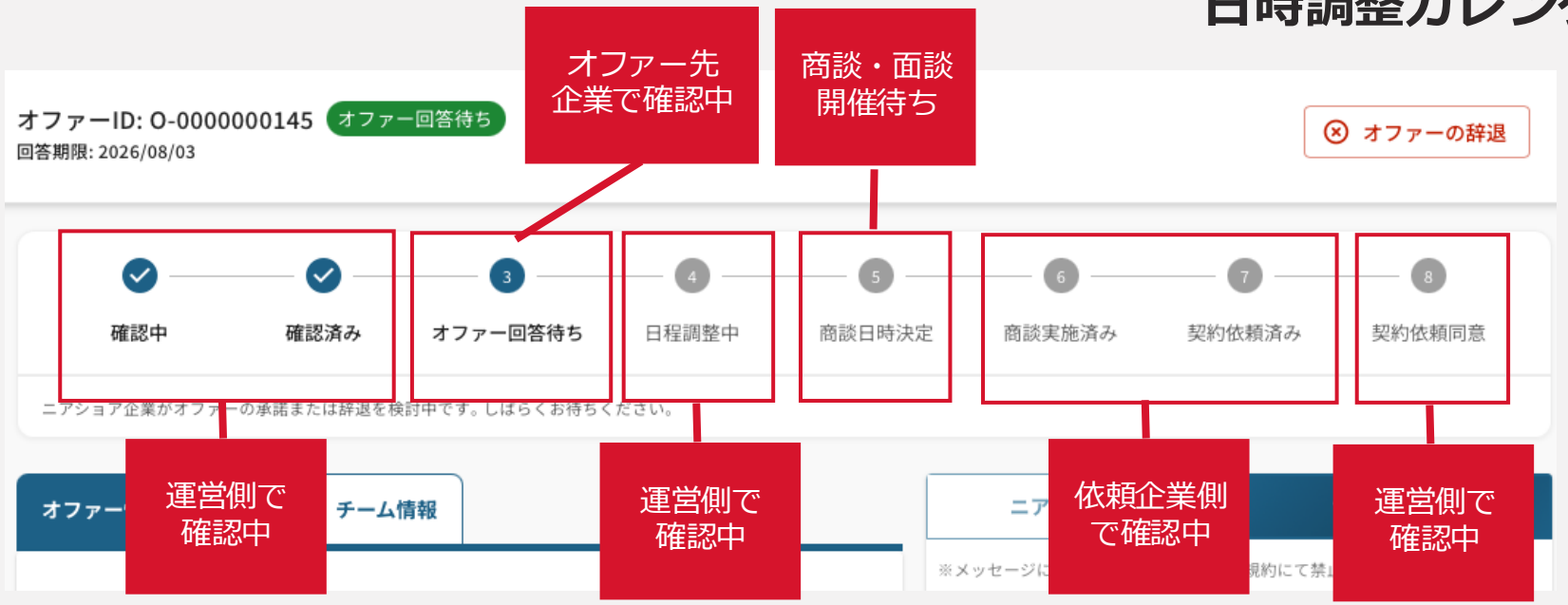
Crystal Procurement Engine の特徴（4/4）

スキルの可視化から、AI分析、オファー送信まで一つのプラットフォームで完結します。

オファー後のステータス管理機能

オファー後は、運営側での確認やオファー先企業の対応状況がステータスで表示されます。面談の日時調整まで、システムの中で完結します。

日時調整カレンダーも搭載



Crystal Procurement Engine ご利用シーン

代表的な2つの活用イメージをご紹介します。

活用イメージ1

大手ベンダー中心企業のコスト最適化

現状の課題　予算内で攻めの投資を増やすには、大手でなくても対応可能な「守り」領域のコストを見直したい。

本サービスでできること　対象領域の人材を地方でいくらで調達できるか単価感を把握しながら、直接声をかけられる。

得られる効果　見直しの根拠が明確になり、既存ベンダーとの価格交渉にも根拠を持って臨める。声をかけた企業が期待に見合う内容であれば、そのまま依頼先として契約に進むことも可能。

活用イメージ2

案件立ち上げのスピードアップ

現状の課題　新しい案件が決まっても、要件に合う候補探しに時間がかかり、着手が遅れがち。

本サービスでできること　案件情報を入れるとAIが適合度をスコアで提示し、その場で面談を依頼できる。

得られる効果　探す・比較する・打診するを自社で進められ、立ち上げまでの時間を短縮しやすくなる。

※ 上記はご活用イメージの一例です。貴社の状況に合わせた活用方法をご提案いたします。

ご利用料金

発注企業様

登録料・月額利用料はかかりません

登録・検索・閲覧・オファー送信 0円

発注企業の成約手数料 0%

Crystal Procurement Engineへの登録、検索・閲覧・比較、オファー送信をご利用いただけます。オファーが契約に至っても、発注企業の成約手数料は0%です。
法人確認のうえ、**翌営業日までにアカウントを開通**します。
登録企業には「役割別エンジニア単価情報 2026年下期版」（9月16日発行）を提供します。

契約と手数料

開発業務の契約は、相手企業と直接締結

発注企業 0%

地方システム会社 3.5-5%

成約手数料は、料率を含めてすべて開示しています。
成約時には、相手先の地方システム会社から取引額の3.5～5%（プランにより異なります）を手数料としていただきます。
業務の費用・条件は両社で取り決めます。当機構は開発業務の契約当事者にはなりません。

※ 現在ご利用いただける機能は、今後の有料プランのリリースに伴い、ご利用いただけなくなる場合がございます。あらかじめご了承ください。

お問い合わせ・ご相談

まずは、お気軽にご相談ください

営業担当：佐藤　h-sato@nearshore.or.jp
打ち合わせのご調整：https://timerex.net/s/nearshore-contact/fe80547d/

企画・推進：一般社団法人 日本ニアショア開発推進機構
運営：株式会社機構マネジメント